

الامتيازات التجارية

✘ - ما هو الامتياز التجاري:

أداة استثمارية من أدوات المشاريع التجارية، شبيه بنظام المالك المشغل.

- المستفيدون منه:

أصحاب الأعمال التجارية القائمة، وكذلك الباحثين عن فرص تجارية للدخول لعالم الأعمال التجارية، وليست لديهم أفكار تجارية، أو خلفية مناسبة لإدارة الأعمال التجارية.

- كيفية الاستفادة من الامتياز التجاري:

بالنسبة لأصحاب الأعمال القائمة: عن طريق منح (بيع) فرد أو جهة رخصة لإنشاء
أو تشغيل علامة تجارية، أو توزيع منتج معين، أو بيعها نظام

عمل متكامل ... الخ بحسب أنواع الفرنشايز المختلفة.

وهنا يسمى صاحب العمل بالمانح.

بالنسبة للباحثين عن الفرص التجارية: عن طريق تلقي (شراء) رخصة لإنشاء وتشغيل علامة تجارية، أو توزيع منتج معين، أو بيعها نظام عمل متكامل ... الخ بحسب أنواع الفرنشايز المختلفة.

- أمثلة لعلامات تجارية عالمية في السعودية بنظام الامتياز التجاري:

ستار بكس، ماكدونالدز، كوستا كوفي، بيتزا هت، دومينوز بيتزا، كنتاكي الخ

- تنبيهات:

إذا أردت/ سي خوض هذا المجال لا بد من التنبه للتالي:

1- ضرورة تكوين رصيد معرفي كاف عن كل ما يتعلق بهذا المجال، عن طريق القراءة والاطلاع،
الدورات التدريبية (إعلان دورة تدريبية عن حضور
الامتياز: <http://www.vb.eqla3.com/showthread.p...3#post50213833>) حضور
الملتقيات والمؤتمرات المتعلقة بالامتياز التجاري، محلياً وخارجياً، استشارة أصحاب الخبرة وأصحاب
التجارب السابقة في الامتيازات.

2- أهمية وجود محام قانوني متمكن ومتخصص في هذا المجال.

3- إلى الآن ... لم يتم إقرار نظام الامتياز التجاري في المملكة، وتعامل الامتيازات التجارية معاملة
الوكالات التجارية.

4- قرار السماح للشركات الأجنبية افتتاح فروع لها دون الحاجة للوكيل السعودي .. هل سيكون له أثر
إيجابي أم سلبي على الامتيازات ؟؟ كلاهما محتمل ..

الامتيازات التجارية ببساطة، شرح ، تعقيبات ، هنا منتدى الادارة والاقتصاد